

Checkliste



Sehr geehrter Kunde,

es freut uns sehr, dass Sie unsere Dienstleistung „telefonische Leadgenerierung“ gebucht haben.

Zur Vorbereitung der Kampagne erhalten Sie diese Checkliste, mit der Bitte, sie sorgfältig auszufüllen und uns an die E-Mail-Adresse g.eris@m-e-service.net zurückzuschicken.

Kampagne

Frühester Start der Kampagne

- In welchem PLZ-Gebiet soll die Akquise stattfinden?
(Bitte nur 1 PLZ pro Checkliste)
 - An welchen Wochentagen möchten Sie Termine wahrnehmen? (jeweils bis zu 3 Termine pro Tag)
- | | | | | | |
|--|----------|----|-----|----|-----|
| | Mo | Di | Mi | Do | Fr |
| | zwischen | | und | | Uhr |

Kontakt

- Diese Person (Vertriebsmitarbeiter) wird den Termin wahrnehmen:

Diese Person erhält die Leads per E-Mail

Name
E-Mail
Rufnummer, vzw. mobil

- Diese Person wird den Nachruf übernehmen:

wie oben, identisch mit Vertriebsmitarbeiter

Diese Person erhält die Leads per E-Mail

Name
E-Mail
Rufnummer, vzw. mobil

Auftrag

Anzahl Leads:

15 für 2.300 €

25 für 3.100 €

40 für 4.600 €

Premium Service zum 40^{er} Paket:

1 (15% Aufschlag)

2 (20% Aufschlag)

3 (35% Aufschlag)

- Rechnungsanschrift:

Name
Straße
PLZ, Ort
Zu Händen
E-Mail-Adresse

Hiermit erteile ich den Auftrag, die o. a. Anzahl Leads für mich zu akquirieren. Mir ist bewusst, dass die Dienstleistung von ME Servis lediglich die Akquise des Termins umfasst, das eigentliche Vertriebsgespräch jedoch von mir selbst durchzuführen ist. Eine Garantie für einen Vertriebserfolg kann nicht gegeben werden. Vom Kunden stornierte Termine werden nur bis zu einer festgelegten Storno-Quote ersetzt. Nach Erhalt eines Termins werde ich innerhalb von maximal 24 Stunden telefonisch Kontakt mit dem Interessenten aufnehmen, um mich vorzustellen und den Termin zu bestätigen. Zusätzlich werde ich im Anschluss daran noch eine Terminbestätigung per E-Mail an den Interessenten schicken.

Ort, Datum

Unterschrift